



Solutions Eurêka

PAR JACINTHE LEMIRE,
SOLUTIONS EURÊKA
EXPERTS-CONSEIL

Accroître le
potentiel d'une
initiative par la
diversification des
sources de
financement

Les avantages de la diversification financière

Permettra de mettre en œuvre des initiatives qui ne peuvent être financées par le bailleur de fonds principal

Le projet sera accessible à une clientèle plus large

Rend le budget plus flexible

Minimisation des risques

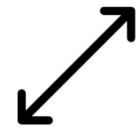
Implication directe de partenaires

Bonne gestion des ressources

Qui peut faire la demande

- Votre organisme, pour une initiative qu'il mettra en œuvre seul ou qui participe au projet d'un autre organisme partenaire
- Votre organisme, au nom de plusieurs partenaires pour une initiative qu'il mettra en œuvre seul ou qui participe au projet d'un autre organisme partenaire (« approche intermédiaire »)
- Un partenaire de votre projet, pour une initiative qu'il mettra en œuvre dans le cadre de votre projet.
- Un partenaire de votre projet, au nom de plusieurs partenaires (« approche intermédiaire »)

Effets de levier:
Comment
diversifier le
financement de
votre projet?



Portée du projet plus large

- Prioriser une clientèle spécifique: les jeunes, les femmes, les familles, les réfugiés...
- Inclure une autre clientèle: résidents temporaires, citoyens, autochtones, migrants, francophiles
- Prioriser un aspect spécifique: santé mentale, (ré)insertion à l'emploi, sensibilisation...

En ayant une portée plus large, vous pourrez demander du financement à plus d'un bailleurs de fonds de même que de réaliser des « économies d'échelle ». Cette stratégie peut également vous permettre de travailler avec un budget plus flexible



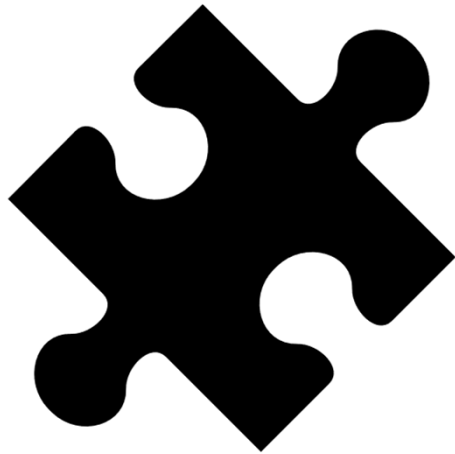
Partenariats

Partenariats avec d'autres acteurs impliqués dans le projet pour contributions en argent ou en nature

Ces partenaires peuvent également faire une demande de financement pour votre projet. Par exemple, un centre communautaire peut demander du financement pour l'aménagement d'un espace qui sera utilisé pour votre projet.

Le partenariat peut également être fait avec d'autres organismes qui mettent en œuvre la même initiative. Par exemple, pour certains projets nationaux, vous pouvez collaborer avec des organismes d'autres provinces/territoires pour une demande de financement (pour le développement d'une application mobile, par exemple).

Financement de portions du projet



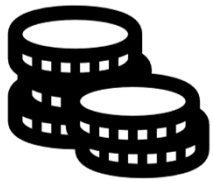
Une formation en communication interculturelle, un festival, de l'infrastructure, un camp pour jeunes, etc.

Partenariats avec d'autres initiatives

Collaborer avec une autre initiative ayant certains objectifs communs afin de la bonifier. Par exemple, un festival multiculturel, les Journées de la culture, un comité local...



Sources de financement additionnelles – Patrimoine Canadien



Nom du programme

Fonds d'action culturelle communautaire

Développement des communautés de langues officielles -
Projet

Programme d'action et de lutte contre le racisme

Événements — Programme de soutien aux communautés,
au multiculturalisme et à la lutte contre le racisme

Fonds stratégique

Jeunesse Canada au travail

Sources de financement additionnelles – autres sources gouvernementales



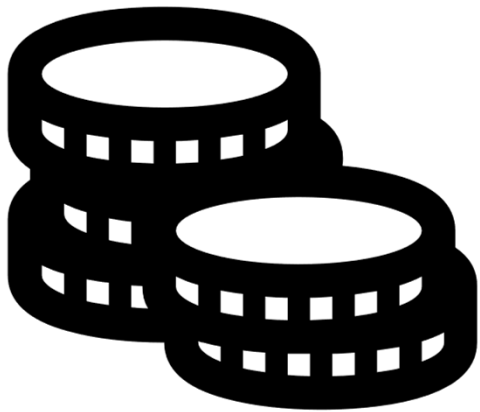
Ministère	Nom du programme
Femmes et Égalité des genres Canada	Pas de processus de demande ouvert
Justice Canada	<u>Le Fonds d'appui à l'accès à la justice dans les deux langues officielles</u>
Secrétariat du Québec aux relations canadiennes	<u>Programme d'appui aux relations canadiennes</u>
Innovation, Science et Développement économique Canada	<u>Les agences de développement régional</u>
Emploi et développement social Canada	<u>Différents programmes</u>

Sources de financement additionnelles – gouvernement provincial



Secteur
Culture
Affaires francophones
Sports
Immigration/établissement
Innovation / Développement économique

Sources de financement additionnelles – secteur privé




Source	Nom du programme
Financement agricole Canada	<u>Fonds AgriEsprit</u>
Fondation McConnell	<u>Fonds d'innovation sociale</u>
Bell	<u>Fonds communautaire Bell cause pour la cause</u>
Co-operators	<u>Fond de développement économique communautaire</u>

Note: Certaines municipalités ont également des programmes de subvention et d'aide financière. Si ce n'est pas le cas, elles ont peut-être un budget discrétionnaire, informez-vous!

Se préparer à demander du financement

- Bien lire les informations liées à l'offre de financement
- Comprendre les objectifs du programme
- Vérifier si l'organisme et le projet sont éligibles au financement
- S'assurer que les dépenses admissibles concordent bien aux besoins budgétaires du projet
- Si des lettres d'appui sont exigées, rédiger une suggestion de lettre et l'envoyer au partenaire le plus rapidement possible.
- Vérifier que les documents requis en annexe soient disponibles
- S'assurer que les signataires autorisés soient disponibles à signer la demande de financement avant de la déposer.
- Utiliser toutes les ressources offertes par le bailleurs de fonds (webinaires, agents de programme, etc.)

Rédiger une demande de financement

- Reprendre le vocabulaire utilisé dans les lignes directrices du financement
 - L'utilisation des mots-clés (*buzz words*) est importante, parce qu'elle démontre à la personne qui analysera la demande que vous comprenez bien les objectifs, les enjeux, etc.
 - Garder en tête les objectifs du programme et les critères d'évaluation de la demande.
 - Un texte clair et concis facilitera la tâche de l'agent qui analysera la demande.
- 



Solutions Eurêka

Jacinthe Lemire
Présidente et consultante principale
Solutions eurêka experts-conseils inc.

902-388-1472

www.solutionseureka.ca

jacinthe@solutionsuereka.ca
